



mm7

Renato Mendes

Conhecimento, mindset, vida,
teoria e prática **lado a lado.**

Sobre



Renato Mendes Transforma

Pessoas, empresas e culturas envelhecidas, paradas na lógica da velha economia.

O colunista da revista Época Negócios, do Neofeed, autor do best seller "Mude ou Morra", professor na Insper e mentor da Endeavor Brasil, foi também Head of Marketing & Communications da América Latina na Netshoes.

Usa seu conhecimento para inspirar empresas a construírem cases de sucesso e fazerem da mudança uma aliada constante, capaz de auxiliar em momentos de crise e impulsionar momentos de vitória.

Suas mentorias e palestras entregam caminhos possíveis e nada óbvios pra quem precisa acelerar.

Conhecimento, mindset, vida, teoria e prática lado a lado. Pra quem nada contra a corrente. Antes de todo mundo.

Em suas falas, Renato Mendes trata três macro temas, sempre tendo a inovação como pano de fundo e o foco em transformação de pessoas e negócios: **Gestão, Inovação e Vendas.**

Conheça algumas de suas palestras. Renato Mendes também prepara materiais inéditos sob demanda.

01 **Vendas Exponenciais**

Você usa o iFood para pedir comida? E assiste suas séries na Netflix? Vai de Uber ao trabalho? Compra passagens pela internet? Então, porque ainda vende usando métodos e processos de antigamente?

Vendas Exponenciais é uma palestra voltada para quem precisa adequar suas estratégias de venda aos tempos atuais para faturar mais. O motivo é simples, o jeito antigo de vender simplesmente não funciona mais!

Você e sua empresa sente que estão ficando para trás e perdendo oportunidades?

Renato Mendes irá transformar suas práticas de vendas com uma palestra que alia teoria e prática voltadas a um objetivo único: faturar mais.

Entenda como descobrir e impactar seu público ideal, aprenda a desenhar seu posicionamento para melhor impactá-lo, encontre os canais que mais funcionam para você, entenda porque o nome do jogo de vendas é retenção e mude sua atitude para vencer.

02 **Gestão 4.0**

O ambiente de negócios, em constante transformação, exige uma nova gestão do líder para antecipar-se à mudança, tomar decisões e agir com precisão e de maneira inteligente.

Esta palestra desafia o líder a pensar sistematicamente, enxergar hipóteses e articular ideias de como transformar o desempenho de sua empresa e superar as exigências do mundo 4.0.

Aprenda como a Nova Economia faz uma gestão mais eficiente do negócio e de times visando maximizar o uso de recursos.

03 Mude ou Morra: Inovar não é uma escolha

A nova economia está transformando a nossa forma de se relacionar, comunicar e, acima de tudo, nossa forma de fazer negócio.

Uber, Netflix, Airbnb, iFood, Zap Imóveis e Whatsapp são alguns poucos exemplos que marcaram uma nova era que veio para ficar e que promete não parar de se expandir.

Em meio a uma tormenta de dispositivos e ferramentas digitais, a ascensão ou naufrago de algumas empresas é inevitável, afinal, a revolução “touch” exige rápida adaptação, inovação aplicada e novas maneiras de conquistar clientes e expandir mercado.

E a sua empresa, está apta a navegar no implacável mar digital?

Nessa palestra, Renato Mendes revela o segredo que há por trás das empresas que estão crescendo neste cenário, e discute os principais pontos disruptivos desse novo cenário, a fim de fomentar empresas a pensar “digital”, triplicando vendas e resultados.



Conheça o livro que inspirou esta palestra

SAIBA MAIS



04

Gerando oportunidades em meio à estagnação econômica

Por que algumas empresas são capazes de crescer e ganhar Market Share, enquanto a maioria das empresas se retrai durante a crise?

Recheada de cases e experiências de empresas dos mais variados segmentos, a palestra “Processos de Inovação Para Vencer a Crise” revela os segredos usados por essas companhias para expandir seus modelos de negócio mesmo em um cenário de retração econômica.

Entender a importância de colocar o cliente no centro de sua estratégia, compreender a “cultura de testes” e desmitificar a metodologia *Champion X Challenge* a fim de fomentar planos para enfrentar crises em qualquer que seja o tipo ou tamanho da empresa.



Outros temas

- Sua cooperativa está preparada para a nova economia? Como implantar uma
- Transformação Digital de sucesso; Você Startup – como gerir sua carreira na Nova Economia;
- O Futuro do Trabalho; O Futuro do Varejo; Startups: adversária ou
- parceira do seu negócio? Tirando do Papel: como
- criar um negócio do zero e ser bem sucedido;
- Mentoria Renato Mendes para empresários e empreendedores;



Fale com nosso time:

(11) 97075-2171

Palestras:

maira@mm7palestras.com.br

**Eventos, campanhas e ações para redes
sociais:**

maira@mm7producoes.com.br

Contato