



RONALDO Negoça Juliana

ATITUDES MUDAM HISTÓRIAS

Uliana

Mais de 20 anos de experiência batendo meta no varejo, cantora, autora, administradora, business coach.

Uliana é ceo do Grupo Dona composto por 5 empresas, presta consultoria de aceleração de resultados para líderes e times que faturam milhões por ano. Além do Instituto a **DONA DO NEGÓCIO** que capacita mulheres em situação de vulnerabilidade empreender.



Uliana Ferreira
@ulianaferreira



Autora do Best Seller A Dona do Negócio, entre os mais vendidos na categoria Negócios. Uliana hoje tem uma agenda de palestras e treinamentos que percorre todo o país. Sendo contratada para os maiores palcos de business do país além de treinar líderes e times que faturam milhões por ano.



QUAIS SÃO OS BENEFÍCIOS DESTA PALESTRA

S
O
J
P
E
Q
U
A
R
A

Visão e postura comercial na prática:



Despertar a mentalidade, comportamentos e atitudes de verdadeiro espírito de vendas. Com o objetivo de potencializar os resultados no dia a dia naturalmente.

Linguagem do Fígital (Físico + Digital):

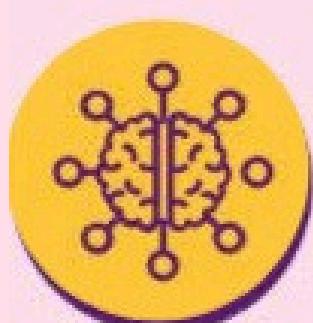


Seu time aprenderá como se preparar e se posicionar como especialistas, além de criarem o hábito de aperfeiçoar constantemente para atingir todas as metas e a organizar a rotina comercial.



Geração de novos negócios:

Sua equipe ganhará consciência de onde e como aplicar os esforços necessários para gerar novas oportunidades para a empresa.



Mentalidade:

A história inspiradora de uma mulher que começou no varejo como recepcionista e hoje é CEO de um Hub Empresarial de 6 empresas de Varejo Fígital e Educação Empresarial. Contratada para treinar líderes e times que faturam milhões por ano!

QUAIS SÃO OS BENEFÍCIOS DESTA PALESTRA

SOBRE
IDEA
PARA



Técnicas de gestão de vendas Fígital (físico+digital):

- Indicadores de vendas fígital
- Como criar metas para sua equipe de mkt
- Mecanismos de otimização do tráfego pago
- Como contratar o vendedor certo para cada tipo de venda



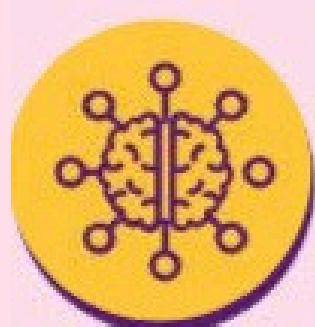
Estratégias de vendas Fígital (físico+digital):

- Como vender para os 4 tipos de cliente
- Como pedir depoimentos
- Como usar depoimentos para aumentar suas vendas
- Estratégias de venda copiar e colar



Técnicas de conversão de vendas Fígital (físico+digital):

- Como criar textos que vendem
- Como contornar objeções
- Conteúdos que vendem
- Atalhos do whatsapp para atender mais rápido



Como tornar seu negócio OMNICHANNEL

- Programa gratuito de gestão de vendas (modelo de papiline)
- Automações que te ajudam a converter

QUAIS SÃO OS BENEFÍCIOS DESTA PALESTRA

APRENDIMENTO



Criando um produto digital do zero:

- Estrutura do método
- Estrutura de entrega do conteúdo
- Mecanismos de otimização do tráfego pago
- Marcos e indicadores
- Conteúdos que vendem



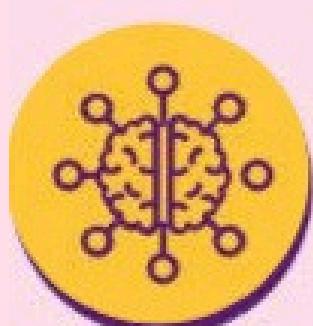
Estratégias de vendas digital::

- Como vender para os 4 tipos de cliente
- Como pedir depoimentos
- Como usar depoimentos para aumentar suas vendas
- Estratégias de venda copiar e colar



Técnicas de conversão de vendas :

- Como criar textos que vendem (COPY)
- Como contornar objeções
- Conteúdos que vendem
- Atalhos do whatsapp para atender mais rápido



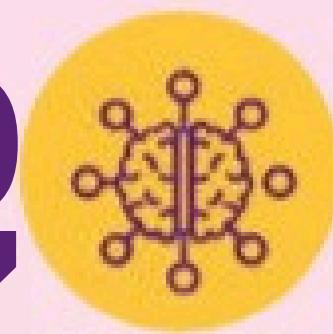
Onbord OMNICHANNEL

- Programa gratuito de gestão de vendas (modelo de papilina)
- Automações que te ajudam a converter

QUAIS SÃO OS BENEFÍCIOS DESTA PALESTRA



Compreender as adversidades do empreendedorismo feminino;



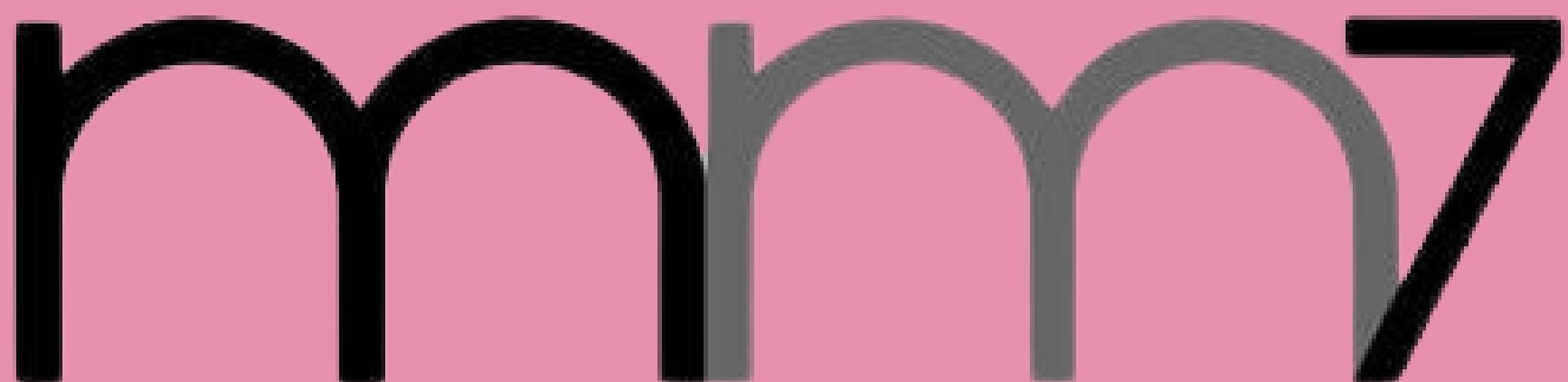
Identificar habilidades necessárias e aprender como aprimora-las para gerir melhor seu negócio;



Reconectar-se consigo mesma e com seu propósito;



Aprender ferramentas corretas para destravar seu potencial criativo para posicionar de maneira única o seu negócio



Fale com nosso time:

 (11) 97075-2171

Palestras:

 maira@mm7palestras.com.br