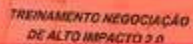


**O PALESTRANTE DE VENDAS
MAIS CONTRATADO DO BRASIL**

mm7



DIEGO MAIA É VENDEDOR, ESCRITOR E COMUNICADOR: ELE FALA A LÍNGUA DO TIME DE VENDAS E DO EMPREENDEDOR



PALESTRANTE
DESDE 2003

ASSISTIDO POR MAIS
DE 500.000 PESSOAS

MAIS DE 1.600
PALESTRAS
REALIZADAS

É ESPECIALISTA EM
VENDAS E GESTÃO
DE VENDAS

7 LIVROS
PUBLICADOS

IDEAL PARA VENDAS,
GESTORES E
EMPRESÁRIOS

PALESTRAS EM
20 ESTADOS
BRASILEIROS

PALESTRAS NOS EUA,
MÉXICO, PORTUGAL
E ARGENTINA

DIEGO MAIA ACREDITA QUE EM UMA EMPRESA SÓ EXISTEM DOIS CARGOS: VENDEDOR E AJUDANTE DE VENDEDOR.

FUNDADOR DO GRUPO
CDPV (DESDE 2003)

ATUALMENTE SÓCIO
DE TRÊS EMPRESAS

+ de 110.000
SEGUIDORES

É "EMPREENDEDOR
RAIZ" E "VENDEDOR
PURO SANGUE"

SEU CONTEÚDO É
100% PRÁTICO E
INOVADOR

APRESENTAÇÃO COM
ESTRUTURA VISUAL DE
ALTO IMPACTO

CRIADOR DO BORAVOAR,
O 1º PODCAST DE
VENDAS DO BRASIL

+ de 1.200 EPISÓDIOS
DO PODCAST
DISPONÍVEIS



CONTEÚDO DE ALTO IMPACTO E TRANSFORMADOR

Desde 2003, Diego Maia já ministrou mais de 1600 palestras. Ele "fala a língua" de empresários, gestores comerciais e profissionais de vendas dos mais variados nichos de mercado. Seu conteúdo é plenamente conectado com o briefing da sua empresa.



 CDPV - Escola de Vendas

BRF Pet contrata circuito de palestras de Diego Maia

Série de eventos dedicados aos maiores clientes da companhia contou com a participação do palestrante de vendas mais...



 CDPV - Escola de Vendas

Divertplan, empresa da Multiplan, contrata palestra de vendas do Diego Maia

Palestra do Diego Maia engajou e motivou o time de líderes da marca HotZone



 CDPV - Escola de Vendas

GPL contrata palestrante Diego Maia para lançar empreendimento imobiliário em Goiânia

Lançamento em Goiás contou três apresentações do palestrante de vendas mais contratado do Brasil,



 CDPV - Escola de Vendas

Banco do Nordeste contrata palestra de vendas do Diego Maia

Palestrante motivacional de vendas mais contratado do Brasil, Diego Maia, foi convocado para treinar os executivos de negócios do Banco.



 CDPV - Escola de Vendas

Diego Maia é aclamado na Convenção de Mercado da Unimed MG

Fila de autógrafos e fotos foi extensa. Palestra de Diego Maia para a Unimed Federação MG focou nas inovações necessárias para vender...

DIEGO MAIA NÃO ENSINA. DIEGO MAIA AJUDA A TRANSFORMAR!

Com linguagem prática e conteúdo disruptivo, a entrega do Diego Maia é surpreendente e ajudará a fazer um evento inesquecível. Ele desperta emoções e suas ideias funcionam como a fagulha necessária para a transformação do seu time.



 CDPV - Escola de Vendas

Cargill Agrícola contrata palestra de Diego Maia

O Palestrante de vendas mais contratado do Brasil foi escalado para encerrar a convenção comercial da Cargill Agrícola



 CDPV - Escola de Vendas

Rede Tauá de Hotéis contrata Diego Maia para sua convenção

Palestra do Diego Maia foi a mais aclamada da convenção de vendas e eletrificou a equipe.



 CDPV - Escola de Vendas

EBM contrata Diego Maia para lançamento imobiliário

Lançamento do Wish São Carlos contou com palestra do Diego Maia para mais de 500 corretores de imóveis



 CDPV - Escola de Vendas

Lasanday contrata Diego Maia como palestrante motivacional de vendas

Diego Maia motivou o time de representantes comerciais da Lasanday



 CDPV - Escola de Vendas

Bio Mundo contrata palestra de Diego Maia para sua convenção de vendas

Encontro em Brasília reuniu equipe e franqueados da marca, uma das principais na comercialização de

DIEGO MAIA É UM VENDEDEDOR RAIZ, FALA A LÍNGUA DE SEU TIME

Não tem blá-blá-blá, não tem historinha. As palestras de Diego Maia possuem uma narrativa original, inédita e diferente de tudo que você já viu porque motiva e treina ao mesmo tempo, apresentando possibilidades reais de crescimento e inovação.



 CDPV - Escola de Vendas

Grupo Ramarim contrata palestra de Diego Maia para Convenção de Vendas

Diego Maia foi o palestrante escolhido para convenção de vendas da Ramarim e da Comfortflex



 CDPV - Escola de Vendas

Palestra de Diego Maia reúne mais de 600 empresários em Franca - SP

A convite da ACIF, Diego Maia apresentou a palestra 'Como Vender Mais e Melhor em Novos Tempos'



 CDPV - Escola de Vendas

Sebrae contrata ciclo de 20 palestras magnas de Diego Maia

Empresários de todo o estado do Mato Grosso do Sul poderão assistir o palestrante de vendas mais contratado do Brasil.

E muitas e muitas outras empresas:



DESTACADO PELO GOOGLE COMO
"O MELHOR PALESTRANTE DE
VENDAS DO BRASIL"

Pesquise no Google "qual o melhor
palestrante de vendas do Brasil?"



REFERENDADO POR DIVERSOS
RANKINGS COMO UM DOS
"MAIORES INFLUENCIADORES DE
VENDEDORES DO BRASIL"



OS CONTRATANTES RECOMENDAM DIEGO MAIA:



Genival Beserra, presidente
do Conselho da ASSERJ e da ABRAS

"O Diego Maia é um dos melhores palestrantes de vendas do Brasil. Excelente comunicador, empresário e investidor. Eu recomendo o seu trabalho."



Regina Jordão,
CEO do PelloMenos

"Sem palavras para definir o quanto foi produtivo proporcionar um ciclo de palestras do Diego Maia para nossas colaboradoras. Palestrante Incrível, trabalho impecável e surpreendente. Eu recomendo!"



Ladmir Carvalho,
CEO da
Alterdata

"Eu tenho muito orgulho de acompanhar o trabalho do Diego Maia desde o seu início. Excelente profissional e parceiro!"

CRIADOR E APRESENTADOR DO BORAVOAR, O PRIMEIRO PODCAST DE VENDAS E MOTIVAÇÃO DO PAÍS

Desde 2009, Diego Maia apresenta o podcast BoraVoar, conteúdo focado em vendas, gestão de vendas e empreendedorismo (anteriormente chamado de "Mundo Empresarial"). O conteúdo é diário e está disponível em todos os apps de música e em dezenas de emissoras de rádio FM Brasil à fora.

Conheça as ideias autênticas do Diego Maia:
escute o BóraVoar no seu aplicativo favorito!





TEMAS DAS PALESTRAS DO DIEGO MAIA

Palestras e Treinamentos de Vendas

- Saber vender é o antídoto para (quase) todos os males
- Como vender valor e não preço
- Como vender Mais e Melhor em novos tempos
- Só existem 2 cargos: vendedor e ajudante de vendedor

Palestras e Treinamentos de Motivação

- Mudança de Cultura ou Cultura da Mudança?

Palestras de Transformação Digital

- O futuro não é mais como era antigamente

Palestras e Treinamentos de Liderança e Gestão de Vendas

- Como liderar em novos tempos
- Como Formar, Treinar e Liderar Equipes de Vendas

E mais: Diego Maia tem conteúdos exclusivos com técnicas de prospecção de clientes, sondagem e abordagem comercial, negociação e contorno de objeções e planejamento de vendas.



VOCÊ PRECISA SABER DISSO (1)

ESTILO DE ABORDAGEM

O Diego Maia é um treinador 100% prático. Ele utiliza exemplos do mundo real, é um não teórico. Estimula o participante a "linkar" o conteúdo transmitido com as situações do cotidiano. Inspirador na medida certa e sem brincadeiras "cafonas", desperta emoções e a "vontade de fazer e mudar o que precisa ser mudado". Seu objetivo não é ensinar. É transformar.

LINGUAGEM UTILIZADA

Diego Maia customiza sua linguagem para se conectar com o público, independente do nível educacional e classe social da audiência. Ele fala a língua que seu time entende, não utiliza "tecnicês", sempre incorporando expressões da região.

NÃO É UM MONÓLOGO!

Diego Maia possui um estilo próprio de conduzir uma palestra, dando voz aos participantes na medida certa. Ele estimula o engajamento de maneira muito peculiar, fazendo com que o conteúdo seja leve, transmitido como se fosse uma "conversa". Sua palestra é um mix de reflexão, interação e troca.



VOCÊ PRECISA SABER DISSO (2)



REUNIÃO DE ALINHAMENTO

Depois da etapa contratual, agendaremos uma videochamada entre você, seus gestores e Diego Maia para que ele possa conhecer o seu momento e compreender o que sua empresa está buscando. Ele estuda a sua realidade para apresentar um conteúdo alinhado com o objetivo do evento.

DURAÇÃO MÉDIA

As palestras duram em média 1:30hs (podem ser realizadas entre 30 minutos a 2 horas, a depender do contratante). Os treinamentos no formato de workshops com ferramentas e dinâmicas possuem até 4 horas de duração e as imersões, 8 horas.

INFRAESTRUTURA NECESSÁRIA

O local, a projeção, a sonorização e a iluminação de qualidade ajudam a garantir um evento inesquecível. A qualidade visual de um painel de Led é infinitamente melhor que uma projeção em datashow. Na reunião de briefing, a depender do tamanho, orçamento e estilo do seu evento, Diego Maia irá sugerir a infraestrutura audiovisual necessária.





Fale com nosso time:

 (11) 97075-2171

Palestras:

 maira@mm7palestras.com.br