

DO CAMPO

PARA A LIDERANÇA
CORPORATIVA

*Lições de um Campeão Mundial para
Formar Times de Alta Performance*

Luís Paulo
Silva



INSPIRAÇÃO COM MÉTODO



DA ELITE ESPORTIVA PARA OS NEGÓCIOS

Transferência de princípios e

práticas do futebol de alto rendimento para o ambiente corporativo, criando conexões profundas com a realidade organizacional.



VALORES FUNDAMENTAIS

Disciplina, resiliência, trabalho em equipe, liderança sob pressão e integridade como pilares para construção de equipes vencedoras.



CONEXÃO COM DESAFIOS REAIS

Abordagem personalizada das metas agressivas, mudança cultural, inovação, ESG e governança corporativa no contexto brasileiro.



RESULTADOS ESPERADOS



ALINHAMENTO DE LIDERANÇA

Construção de uma visão compartilhada em torno do propósito organizacional e fortalecimento da cultura corporativa, criando um senso de direção comum entre os líderes.

ENGAJAMENTO IMEDIATO

Inspiração através de exemplos práticos e histórias reais de superação que conectam emocionalmente os colaboradores com os objetivos da empresa.

LINGUAGEM COMUM

Estabelecimento de um vocabulário compartilhado que facilita a tomada de decisões, promove a colaboração eficaz e reduz ruídos de comunicação entre as equipes.



MAURO SILVA

mm7

POR QUE MAURO SILVA

Campeão Mundial (1994) e da Copa América (1997)
Experiência em competições de altíssimo nível,
entendendo na prática o que significa superar
adversidades.

- **13 anos no Deportivo La Coruña**
- **Eleito maior jogador da história do clube, demonstrando consistência e liderança duradoura.**

1. *Liderança Institucional Vice-Presidente da FPF e Embaixador da Conmebol, atuando em governança esportiva.*
2. *Formação Acadêmica Pós-graduado em Gestão de Negócios pela renomada Fundação Dom Cabral (FDC).*
3. *Comunicação Inspiradora Abordagem clara, humana e motivadora que conecta experiências esportivas com desafios empresariais.*



“

EXPERIÊNCIA QUE COMBINA
EXCELÊNCIA ESPORTIVA
COM CONHECIMENTO
DE GESTÃO EMPRESARIAL.



TEMAS CENTRAIS

Personalizáveis de acordo com as necessidades da sua organização



LIDERAR SOB PRESSÃO

Comomanter a clareza e inspirar confiança em momentos críticos de tomada de decisão.



DIVERSIDADE E INCLUSÃO

Comotimes diversos potencializam a inovação e ampliam perspectivas.



MUDANÇA E ADAPTAÇÃO

Estratégias para navegar por transformações mantendo o foco nos resultados.





CULTURA DE EQUIPE VENCEDORA

Construindo um ambiente onde a excelência é cultivada diariamente.



DISCIPLINA E CONSISTÊNCIA

Base invisível do sucesso sustentável e da performance de longo prazo.



INTEGRIDADE E GOVERNANÇA

Princípios éticos como diferencial competitivo no mundo corporativo.





ANTES

- Briefing detalhado com a liderança
- Alinhamento claro de objetivos e expectativas
- Curadoria personalizada de histórias e exemplos
- Adaptação de conteúdo ao contexto da empresa

ESTRUTURA DA EXPERIÊNCIA

VS



DURANTE

- Keynote impactante de 60 minutos
- Sessão de perguntas e respostas
- Linguagem adaptada ao público presente
- Interação estratégica com a audiência
- Recursos visuais e narrativas envolventes



DIFERENCIAIS DA ABORDAGEM

Frameworks Simples e Aplicáveis

Modelos mentais fáceis de entender e implementar no dia a dia corporativo, traduzindo complexidade em ações práticas.

Histórias Exclusivas de Alta Performance

Narrativas de bastidores do esporte de elite que ilustram princípios universais de liderança e trabalho em equipe.

Mensagens Universais e Atemporais

Foco em valores como propósito, ética, respeito e desenvolvimento humano que transcendem modismos de gestão.





MAURO SILVA

mm7

Transparência
e Simplicidade



CONDIÇÕES COMERCIAIS

*Acreditamos em relações
claras e diretas, sem surpresas
ou complicações.*

01

Aprovação do Pacote e Data

Definição do formato ideal para sua organização e reserva preliminar na agenda.



Formalização

Assinatura/aceite formal da proposta e pagamento do sinal para garantir a data.

Briefing e Personalização

Reunião de alinhamento para customização da experiência conforme as necessidades específicas.



MAURO SILVA

mm7



O QUE DIZEM NOSSOS CLIENTES

Inspirador e direto ao ponto. Mauro Silva trouxe lições práticas e humanas que marcaram profundamente nosso evento. A capacidade de conectar experiências do futebol com nossos desafios de negócio foi impressionante.

*Fernanda Oliveira,
Diretora de Recursos Humanos,
Empresa de Tecnologia*



CONDIÇÕES COMERCIAIS



Validade da Proposta

15 dias a partir da data de envio para garantir as condições apresentadas.



Reserva de Data

Confirmada mediante aceite formal da proposta e pagamento de sinal de 50% do valor.



Forma de Pagamento

50% na confirmação como sinal e 50% restantes em até 5 dias úteis após a realização do evento.

Transparência e Simplicidade

Acreditamos em relações claras e diretas, sem surpresas ou complicações.

YADRO
Silva

mm7

Fale com nosso time:

 (11) 93348-7367

Palestras:

 maira@mm7palestras.com.br

