



CONTEÚDO SER RESULTADO \$
SURPREENDENTES

PRÁTICO - OBJETIVO - COERENTE - ASSERTIVO



ARTUR XIMENES
PALESTRAS E TREINAMENTOS



Artur Ximenes é um dos mais empolgantes e assertivos palestrantes da atualidade. Referêncianacapacitaçãoe atualização de Representantes Comerciais, Vendedores, Empresários, Empreendedores, Gestores, Lojistas e Profissionais do Varejo de todos os segmentos.

ABORDA DE FORMA EXTREMAMENTE, OBJETIVA E PRÁTICA CADA UM DOS TEMAS E ASSUNTOS. ATENDE CADA DEMANDA DE FORMA ÚNICA E 100% PERSONALIZADA.



Teoria, prática e resultados na medida exata.

PRÁTICA + TEORIA + EMOÇÃO + HUMOR NA MEDIDA CERTA



LINGUAGEM ACESSIVEL A TODOS OS PÚBLICOS

NÚMEROS

+ 600

CONTRATANTES

+ 1.200

EVENTOS
REALIZADOS

+ 9.000

REPRESENTANTES
TREINADOS

+ 150.000

LOJISTAS E
PROFISSIONAIS
DO VAREJO

+ 22 ANOS

ATUANDO
EXCLUSIVAMENTE
COMO PALESTRANTE

+ 40 ANOS

EXPERIÊNCIA
PRÁTICA

+ 300 CONVENÇÕES DE VENDAS.

+ 350.000 PROFISSIONAIS ATUALIZADOS.

O MAIS CONTRATADO DO SEGMENTO DE MODA/TÊXTIL.

UM DOS MAIS ATUANTES NO VAREJO.

INDUSTRIA -VAREJO -SERVIÇOS -PÚBLICO -3º SETOR



Autor e coautor dos livros





PORQUE ARTUR XIMENES É O PROFISSIONAL CERTO PARA O SEU EVENTO

Há um conhecimento que não se aprende em MBAs de luxo. Ele é forjado na pressão do dia a dia, das metas, na complexidade do ambiente e no desafio diário de entender o que realmente move o cliente. Artur Ximenes carrega esse DNA. Com quatro décadas de experiência prática e 22 anos dedicados exclusivamente a transformar equipes comerciais em máquinas de resultados, ele não usa o microfone para vender ilusões. Sua voz entrega a autoridade de quem já palestrou presencialmente para mais de 350.000 empresários, empreendedores, gestores e profissionais de vendas de todos os segmentos do Brasil. Artur não romantiza o processo; ele entrega o método puro, com a energia, o carisma e a competência de quem vive, respira e domina o que fala. Vivemos um tempo de excessos. Excesso de teorias, excesso de promessas fáceis e excesso de especialistas que nunca precisaram bater uma meta na vida real. Mas o mercado é pragmático, e a regra de ouro permanece imutável: não entregue a atualização de sua equipe e o futuro comercial da sua empresa a quem não possui cicatrizes de gestão e venda para sustentar o que prega e fala. **O que realmente engaja e vira a chave de uma equipe é a força inquestionável da autoridade vivida.**





EVENTOS EM MAIS DE 250 CIDADES



VENDAS - ATENDIMENTO

LIDERANÇA - MOTIVAÇÃO

TRABALHO EM EQUIPE

HÁBIL COMUNICADOR

VENDAS
 ATENDIMENTO
 LIDERANÇA
 MOTIVAÇÃO
 TRABALHO EM
 EQUIPE



PODEMOS TE AJUDAR:

- Atualizar, engajar, provocar, comprometer e motivar equipes;
- Ajustar o posicionamento, atitudes e postura;
- Alavancar vendas quantitativas e qualitativas;
- Potencializar e qualificar seu atendimento;
- Aumentar a produtividade e o poder de execução;
- Equilibrar e fortalecer a capacidade emocional das equipes;
- Reter e fidelizar a sua carteira de clientes ativos;
- Ampliar perspectivas e melhorar a tomada de decisão;
- Pensar e planejar o agora e o futuro;
- Alinhar propósito, metas, valores, objetivos de vendas;
- Prospectar mais e melhores clientes;
- Qualificar e capacitar seus clientes lojistas, franqueados, distribuidores, revendedores e atacadistas.





A ENERGIA, CARISMA, ENTUSIASMO E COMPETÊNCIA
QUE NÃO PODEM FALTAR NO SEU EVENTO

mm7

Fale com nosso time:

 (11) 93348-7367

Palestras:

 maira@mm7palestras.com.br

